

Auszug aus der Investorenpräsentation für Medienschaffende

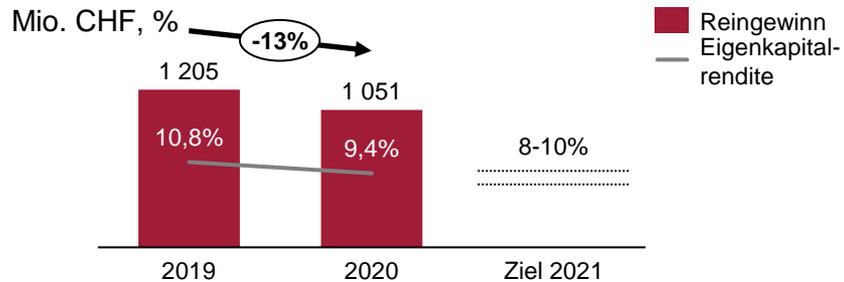
2. März 2021

Agenda

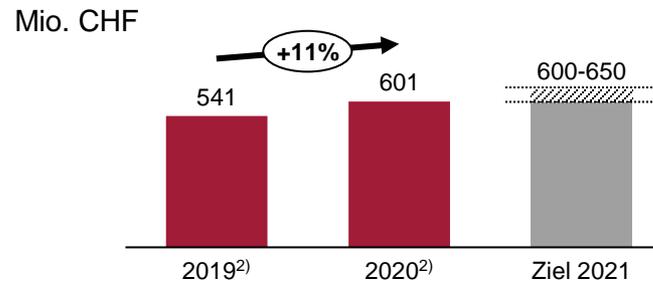
- **Überblick**
Ergebnisse und
Strategie-Update
- Patrick Frost**
Matthias Aellig

Jahresergebnis 2020: starker Anstieg des Fee-Ergebnisses

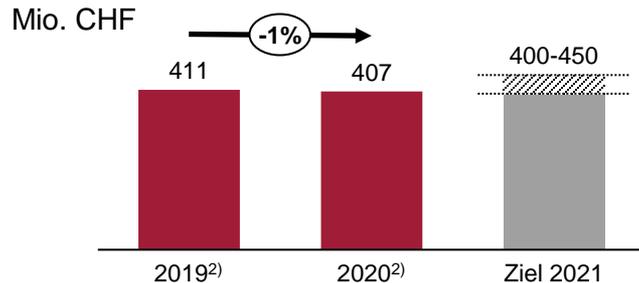
Reingewinn, Eigenkapitalrendite¹⁾



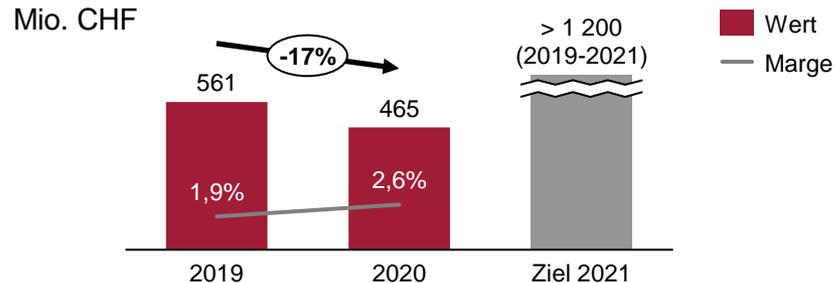
Fee-Ergebnis



Risikoergebnis



Neugeschäftswert/-marge



1) Eigenkapital ohne nicht realisierte Gewinne/Verluste 2) Bereinigt gemäss Folie 9

Starke Solvenz und Cash-Überweisung; vorgeschlagene Dividendenerhöhung

Kapitalisierung

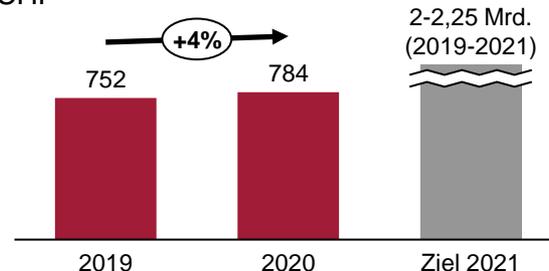
Per 01.01.2021 (Swiss Life-Gruppe):

SST-Quote auf rund 195% geschätzt gemäss regulatorischem Solvenzmodell

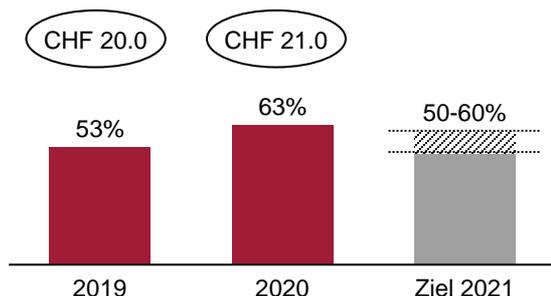
Solvabilität-II-Quote geschätzt auf > 200% gemäss Standardmodell, volatilitätsbereinigt, ohne Berücksichtigung von Übergangsmassnahmen

Cash an Holding

Mio. CHF



Ausschüttungsquote, Dividende je Aktie



Zusätzlich aktueller Aktienrückkauf von CHF 400 Mio. (bis Mai 2021)

Operative Effizienz



Stärke des Geschäftsmodells unter Beweis gestellt; Ziele von «Swiss Life 2021» bestätigt

Widerstandsfähigkeit des Geschäftsmodells im Covid-19-Umfeld unter Beweis gestellt

- Starkes Geschäftswachstum in der Versicherung, im Asset Management und in der Finanzberatung basierend auf der Effektivität unserer digital unterstützten Vertriebsnetze
- Der grösste Covid-19-Effekt resultierte aus der Finanzmarktvolatilität und führte zu einem tieferen Sparergebnis, das teilweise durch ein höheres Fee-Ergebnis kompensiert wurde



Ziele von «Swiss Life 2021» bestätigt

- Wir bestätigen alle Ziele von «Swiss Life 2021» betreffend unserer drei finanziellen Stossrichtungen
 - Gewinnqualität und -wachstum
 - Operative Effizienz
 - Kapital, Cash und Dividende



Agenda

Überblick



**Ergebnisse und
Strategie-Update**

Patrick Frost

Matthias Aellig

Wichtigste Kennzahlen 2020

- ✓ **Reingewinn** um 13% auf CHF 1051 Mio. gesunken
- ✓ Bereinigter **Betriebsgewinn** um 5% auf CHF 1572 Mio. zurückgegangen
- ✓ **Fee-Erträge** in lokaler Währung um 11% auf CHF 1957 Mio. gesteigert
- ✓ **Fee-Ergebnis** um 11% auf CHF 601 Mio. erhöht
- ✓ **Risikoergebnis** um 1% leicht auf CHF 407 Mio. gesunken
- ✓ **Prämieneinnahmen** in lokaler Währung um 12% auf CHF 20,0 Mrd. gesunken
- ✓ Tiefere **direkte Anlageerträge** von CHF 4044 Mio.; Rendite bei 2,4%
- ✓ **Verwaltete Vermögen TPAM** um 10% auf CHF 91,6 Mrd. gesteigert; Nettoneugelder von CHF 7,5 Mrd.
- ✓ **Neugeschäftswert** um 17% auf CHF 465 Mio. gesunken; Neugeschäftsmarge von 1,9% auf 2,6% erhöht
- ✓ **Eigenkapitalrendite**¹⁾ von 10,8% auf 9,4% zurückgegangen
- ✓ **SST-Quote** per 01.01.2021 auf rund 195% geschätzt, Solvabilität-II-Quote auf > 200% geschätzt
- ✓ **Cash** an Holding um 4% auf CHF 784 Mio. gesteigert
- ✓ Vorgeschlagene **Dividendenerhöhung** je Aktie um CHF 1.00 auf CHF 21.00

1) Eigenkapital ohne nicht realisierte Gewinne/Verluste

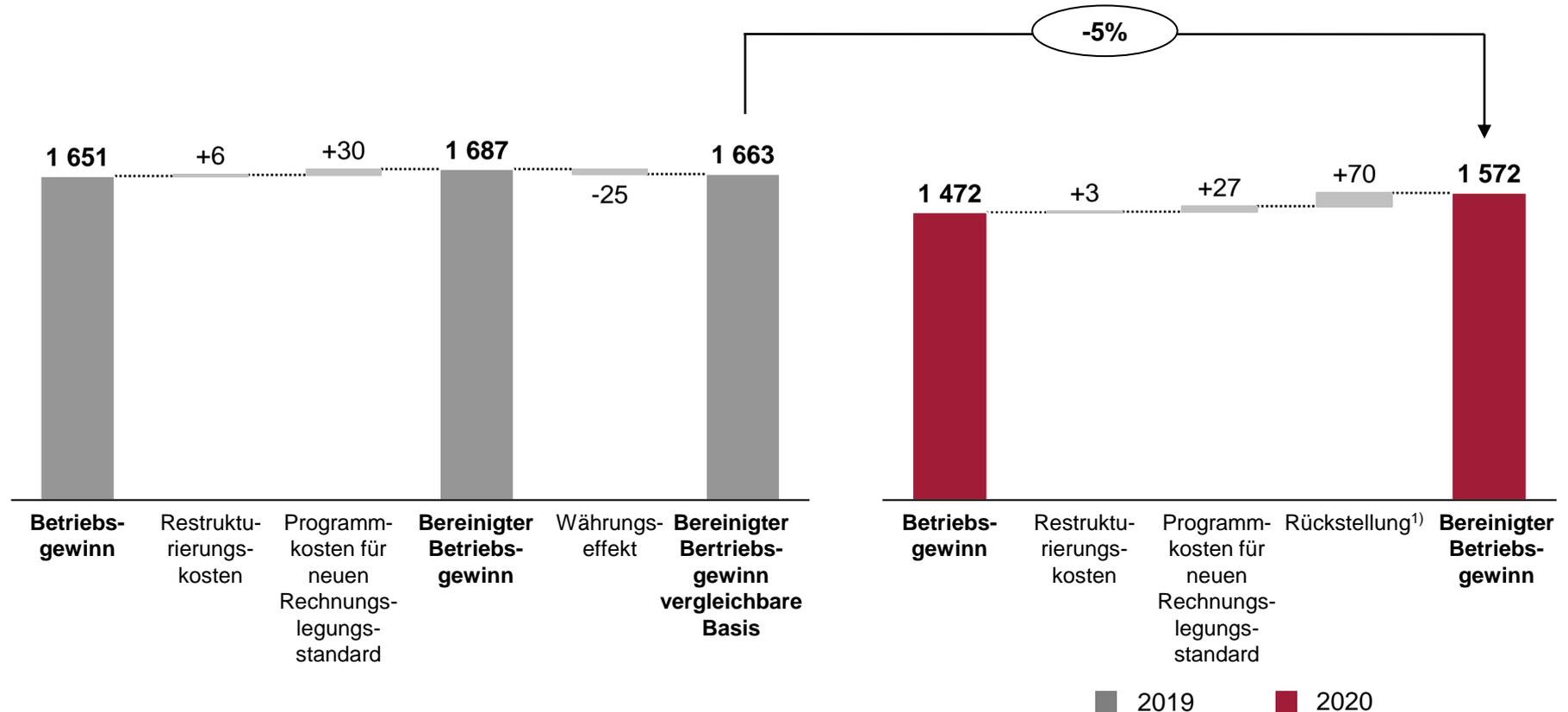
Auszug aus der Erfolgsrechnung

Mio. CHF (Basis: IFRS)

	2019	2020
Verbuchte Bruttoprämien, Policengebühren und erhaltene Einlagen	23 008	20 020
Ertrag aus Gebühren, Kommissionen und Provisionen	1 820	1 957
Nettokapitalerträge Versicherungsportfolio auf eigenes Risiko	4 588	3 717
Versicherungsleistungen und Schadenfälle (netto)	-17 838	-15 629
Überschussbeteiligung der Versicherungsnehmer	-1 124	-910
Betriebsaufwand	-3 461	-3 463
Betriebsgewinn	1 651	1 472
Fremdkapitalkosten	-123	-121
Ertragssteueraufwand	-324	-300
Reingewinn	1 205	1 051
Unverwässertes Ergebnis je Aktie (in CHF)	36.6	32.9

Bereinigter Betriebsgewinn

Mio. CHF (Basis: IFRS, bereinigt)



1) Im Kontext der erwähnten Gespräche mit dem DoJ

Covid-19 mit Auswirkung auf das Spar- und Risikoergebnis

Entwicklung Ertragsquellen 2020¹⁾

Sparergebnis	-13%
Risikoergebnis	-1%
Fee-Ergebnis	+11%
Kostenergebnis	-12%
Betriebsgewinn	-5%

- Finanzmarktvolatilität infolge von Covid-19 führte zu tieferem Sparergebnis, primär in CH und FR aufgrund tieferer Nettokapitalerträge
- Steuern und Abgaben im Rahmen von Covid-19 in FR setzten das Risikoergebnis unter Druck
- Positive Entwicklung in CH und IN
- Keine grossen Covid-19-Auswirkungen
- Starker Anstieg bei AM (Fokus auf Real Assets) und in DE bei eigenen Beraterkanälen (grössere Beraterbasis und höhere Produktivität); höheres Fee-Ergebnis auch in CH und FR
- Keine grossen Covid-19-Auswirkungen
- Starkes Neugeschäftswachstum mit UL-Produkten in FR und DE

1) Bereinigt gemäss Folie 9

Geschäftsverlauf Schweiz

Mio. CHF (Basis: IFRS, VNB)

	2019	2020	Veränderung	
Verbuchte Bruttoprämien, Policengebühren und erhaltene Einlagen	13 453	11 045	-18%	<ul style="list-style-type: none"> KV: -19% (Markt: -22%), aussergewöhnlicher Anstieg 2019 aufgrund des Ausstiegs eines Mitbewerbers aus dem Vollversicherungsgeschäft EV: -6% (Markt: -3%), höhere periodische Prämien durch tiefere Einmalprämien mehr als neutralisiert
Fee-Erträge ¹⁾	265	298	+13%	<ul style="list-style-type: none"> Höhere Erträge von eigenen Beraterkanälen, Hypothekengeschäft und Anlagelösungen für Privatkunden
Operative Kosten	-419	-361	-14%	<ul style="list-style-type: none"> Rückgang aus Planänderung in der eigenen Pensionskasse; fortgesetztes Kostenmanagement
Segmentergebnis	892	830	-7%	<ul style="list-style-type: none"> Tieferes Sparergebnis aufgrund tieferer Nettokapitalerträge im Kontext von Covid-19; höheres Fee- und Risikoergebnis
Fee-Ergebnis	20	26	+29%	<ul style="list-style-type: none"> Wachstum des Fee-Ergebnisses durch Geschäftsentwicklung unterstützt
Risikoergebnis	261	266	+2%	<ul style="list-style-type: none"> Höheres Risikoergebnis primär aufgrund KV
Wert Neugeschäft	308	191	-38%	<ul style="list-style-type: none"> Tiefere Volumen in KV, höhere in EV; verbesserter Produktmix in EV und KV durch tiefere Zinsen teilweise aufgehoben
Neugeschäftsmarge (in % des PVNBP)	1,6%	2,5%		

1) Verdiente Policengebühren (netto) und Ertrag aus Gebühren, Kommissionen und Provisionen

Geschäftsverlauf Frankreich

Mio. EUR (Basis: IFRS, VNB)

	2019	2020	Veränderung	
Verbuchte Bruttoprämien, Policengebühren und erhaltene Einlagen	5 304	5 857	+10%	<ul style="list-style-type: none"> Leben: +14% (Markt: -20%); UL-Anteil: 57% (Markt: 34%); Krankenvers. und Risikovorsorge: +2%, mit privater Risikovorsorge +6%; Sachversicherung: +5%
Fee-Erträge ¹⁾	293	316	+8%	<ul style="list-style-type: none"> Höhere UL-Gebühren aufgrund starker Nettozuflüsse
Operative Kosten	-341	-355	+4%	<ul style="list-style-type: none"> Geschäftswachstum und Investitionen in Wachstumsprojekte
Segmentergebnis	247	203	-18%	<ul style="list-style-type: none"> Tieferes Sparergebnis aufgrund tieferer Nettokapitalerträge im Kontext von Covid-19; tieferes Kosten- und Risikoergebnis
Fee-Ergebnis	75	76	+2%	<ul style="list-style-type: none"> Höheres Fee-Ergebnis aufgrund UL-Geschäft durch Investitionen in Wachstumsprojekte teilweise aufgehoben Tieferes Risikoergebnis primär aufgrund von Steuern und Beiträge im Rahmen von Covid-19
Risikoergebnis	97	88	-9%	
Wert Neugeschäft	131	151	+16%	<ul style="list-style-type: none"> Höhere Volumen in Leben mit grösserem UL-Anteil; verbesserter Produktmix in Krankenvers. und Risikovorsorge; starker Zinsrückgang
Neugeschäftsmarge (in % des PVNBP)	2,4%	2,4%		

1) Verdiente Policengebühren (netto) und Ertrag aus Gebühren, Kommissionen und Provisionen

Geschäftsverlauf Deutschland

Mio. EUR (Basis: IFRS, VNB)

	2019	2020	Veränderung	
Verbuchte Bruttoprämien, Policengebühren und erhaltene Einlagen	1 236	1 297	+5%	• Höhere Prämien mit modernen, modern-traditionellen und Berufsunfähigkeitsprodukten (Markt: 0%)
Fee-Erträge ¹⁾	448	515	+15%	• Starker Anstieg der Erträge von eigenen Beraterkanälen aufgrund höherer Anzahl Berater und höherer Produktivität
Operative Kosten	-224	-234	+5%	• Geschäftswachstum und Investitionen in Wachstumsinitiativen wie die weitere Digitalisierung der eigenen Beraterkanäle
Segmentergebnis	167	168	0%	• Robustes Segmentergebnis aufgrund des höheren Fee-Ergebnisses, das das tiefere Spar-, Risiko- und Kostenergebnis wettmachte
Fee-Ergebnis	66	87	+32%	• Gesteigertes Fee-Ergebnis aufgrund höherer Erträge und Produktivitätsgewinnen
Risikoergebnis	33	28	-14%	• Tieferes Risikoergebnis im Berufsunfähigkeitsgeschäft
Wert Neugeschäft	55	72	+30%	• Kontinuierliche Verlagerung zu modernen Produkten mit deutlicher Volumenzunahme und tieferen Garantien
Neugeschäftsmarge (in % des PVNBP)	3,3%	3,5%		

1) Verdiente Policengebühren (netto) und Ertrag aus Gebühren, Kommissionen und Provisionen

Geschäftsverlauf International

Mio. EUR (Basis: IFRS, VNB)

	2019	2020	Veränderung	
Verbuchte Bruttoprämien, Policengebühren und erhaltene Einlagen	2 071	1 253	-39%	• Tiefere Prämien primär im Privatkundengeschäft aufgrund reduzierter Kundenaktivität im Covid-19-Umfeld
Fee-Erträge ¹⁾	282	260	-8%	• Tiefere Gebührenerträge aufgrund von Covid-19-Effekten im Privatkundengeschäft und reduzierter Kundeninteraktion in eigenen Beraterkanälen in bestimmten Regionen
Operative Kosten	-103	-97	-5%	• Diszipliniertes Kostenmanagement
Segmentergebnis	73	73	0%	• Robustes Segmentergebnis
Fee-Ergebnis	53	48	-11%	• Tieferes Fee-Ergebnis entsprechend der Ertragsentwicklung
Risikoergebnis	11	15	+41%	• Höheres Risikoergebnis im Firmenkundengeschäft aufgrund höherer Risikoprämien und positiver Schadenentwicklung
Wert Neugeschäft	48	30	-38%	• Gesteigerte Margen aufgrund eines verbesserten Produktmix trotz geringeren Volumen
Neugeschäftsmarge (in % des PVNBP)	2,4%	2,6%		

1) Verdiente Policengebühren (netto) und Ertrag aus Gebühren, Kommissionen und Provisionen

Geschäftsverlauf Asset Managers

Mio. CHF (Basis: IFRS, verwaltete Vermögen auf Fair-Value-Basis)

	2019	2020	Veränderung	
Kommissions- und übrige Nettoerträge ¹⁾	853	936	+10%	<ul style="list-style-type: none"> PAM: höhere Verwaltungsgeb. (grössere Vermögensbasis) kompensiert durch tiefere Immobilientransaktionsgebühren TPAM: höhere wiederkehrende Gebühren bei wachsenden verwalteten Vermögen, starkes Wachstum bei einmaligen Gebühren und übrigen Nettoerträgen
PAM	377	377	0%	
TPAM ¹⁾	476	559	+17%	
Operative Kosten	-480	-519	+8%	<ul style="list-style-type: none"> Geschäftswachstum, schnellere Abschreibung von Kundenbeziehungen, Prozessoptimierung und Digitalisierung
Segmentergebnis	309	345	+12%	<ul style="list-style-type: none"> PAM: stabile Erträge durch höhere Kosten mehr als aufgehoben TPAM: höhere Kommissionserträge mit verbessertem Kosten-Ertrags-Verhältnis; starke übrige Nettoerträge
PAM	223	207	-7%	
TPAM	86	137	+60%	
Nettoneugelder TPAM	8 916	7 485		<ul style="list-style-type: none"> Starke Zuflüsse, davon 5,6 Mrd. Real Assets (Immobilien und Infrastruktur)
Verwaltete Vermögen	254 400	269 720	+6%	<ul style="list-style-type: none"> PAM: positive Performance durch Währungsumrechnung teilweise neutralisiert TPAM: starke Nettoneugelder und positive Performance durch Währungsumrechnung teilweise kompensiert
PAM	171 353	178 144	+4%	
TPAM	83 046	91 576	+10%	

1) Inkl. Nettoerträgen aus Immobilienprojektentwicklung

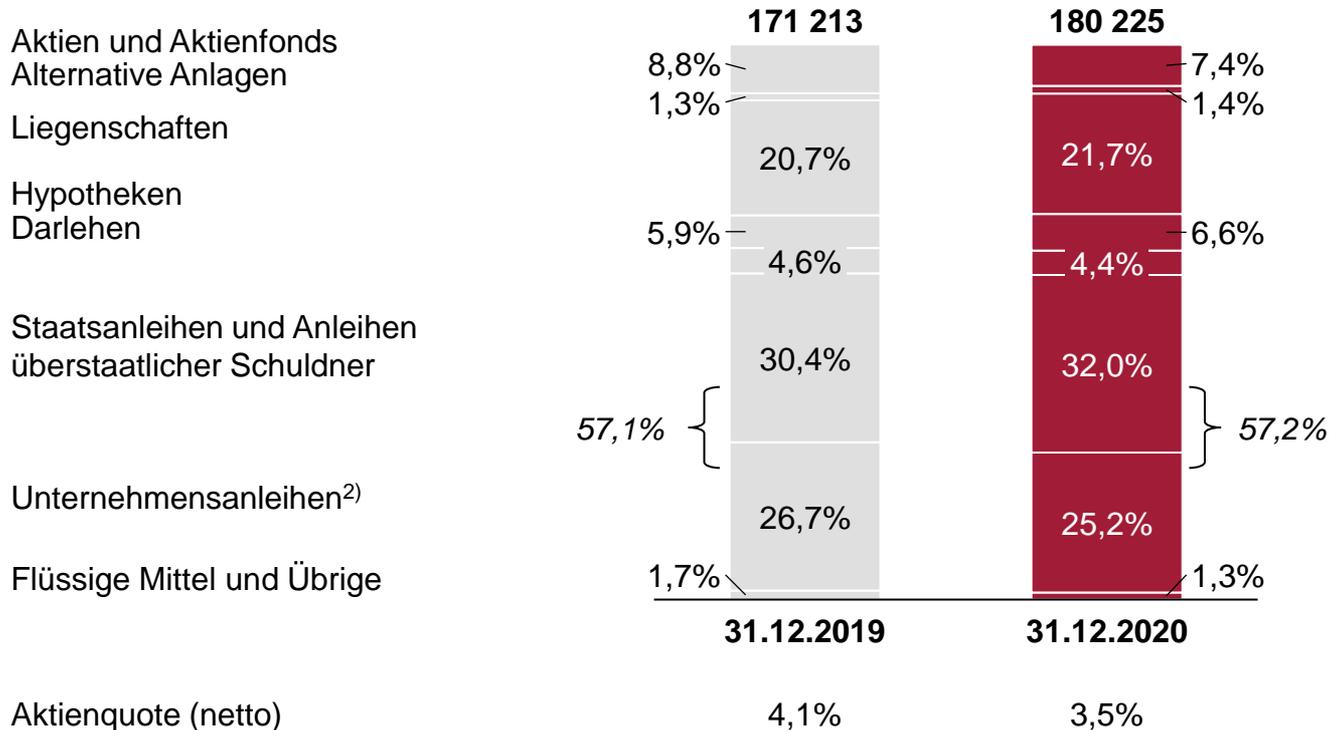
Anlageergebnis

Mio. CHF (Basis: IFRS), auf eigenes Risiko gehaltene Kapitalanlagen im Versicherungsgeschäft

	2019	2020
Direkte Erträge aus Kapitalanlagen	4 437	4 044
Direkte Erträge aus Kapitalanlagen in %	2,8%	2,4%
Kosten	-509	-437
Nettokapitalgewinne/-verluste und Wertberichtigungen	659	110
Nettokapitalerträge	4 588	3 717
Nettoanlagerendite	2,9%	2,2%
Veränderung der nicht realisierten Gewinne/Verluste auf Kapitalanlagen	6 557	3 134
Total Kapitalerträge	11 145	6 850
Gesamtpformance in %	7,0%	4,0%
Durchschnittliche Kapitalanlagen (netto)	160 104	169 306

Anlageportfolio

Mio. CHF (Basis: Fair Value), auf eigenes Risiko gehaltene Kapitalanlagen im Versicherungsgeschäft¹⁾



1) Ohne Repo-Positionen von CHF -2305 Mio. im Jahr 2019 und CHF -4069 Mio. im Jahr 2020 2) Inkl. vorrangig besicherter Darlehensfonds

Finanzziele «Swiss Life 2021»

CHF

Gewinnqualität und -wachstum

Fee-Ergebnis 2021 **600-650 Mio.**

Risikoergebnis 2021 **400-450 Mio.**

Neugeschäftswert kumuliert 2019-2021 **> 1,2 Mrd.**

Operative Effizienz

Effizienzquote im **Lebengeschäft** 2021 **< 40 BP**

Quote der administrativen **Vertriebskosten** 2021 **< 25%**

Kosten-Ertrags-Verhältnis **TPAM** 2021 **~75%**

Kapital, Cash und Dividende

Zielbereich **SST** 2019-2021 **140-190%**

Cash an Holding kumuliert 2019-2021 **2-2,25 Mrd.**

Dividenden-ausschüttungsquote 2019-2021 **50-60%**

Aktienrückkauf Dez. 18 bis Dez. 19 **1 Mrd.**

Eigenkapitalrendite¹⁾ von 8-10%

1) Eigenkapital ohne nicht realisierte Gewinne/Verluste

Starke Entwicklung des Fee-Ergebnisses

Gewinnqualität und
-wachstum

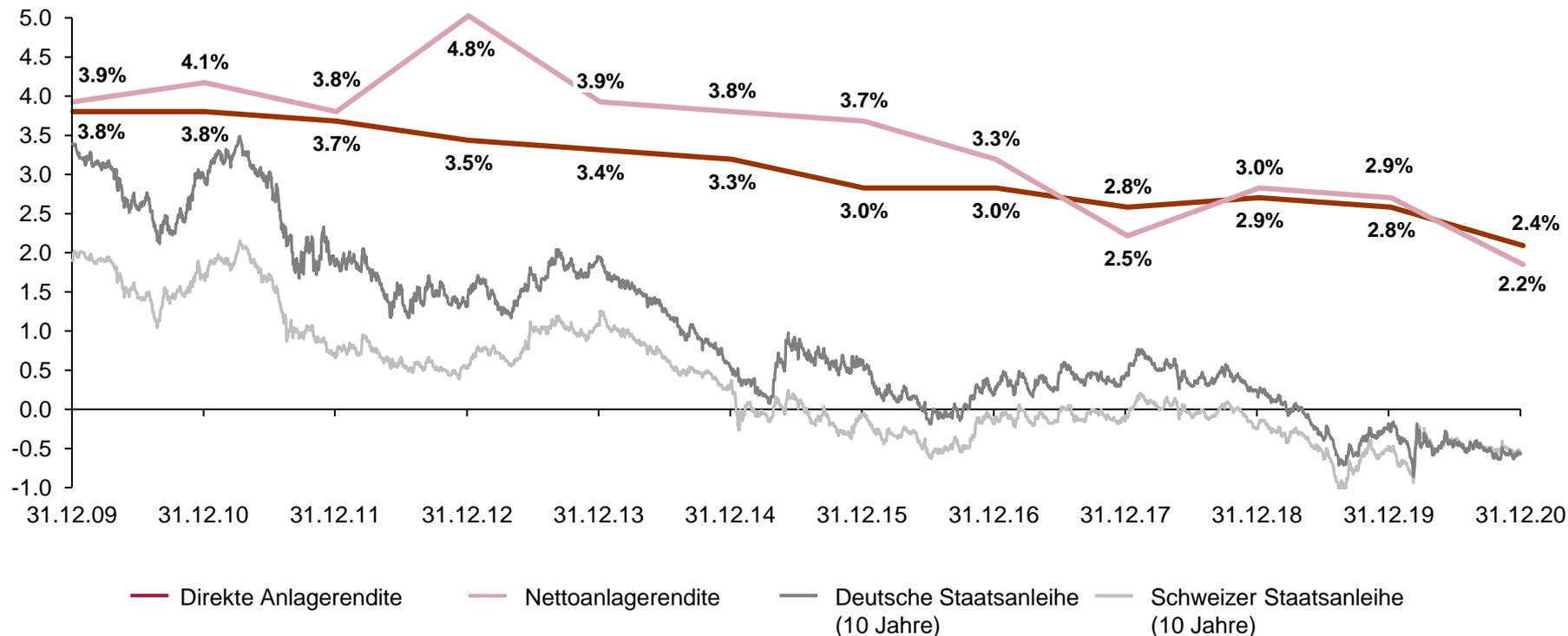
Mio. CHF (Basis: IFRS)

	2019 bereinigt ¹⁾		2020 bereinigt ¹⁾	
Sparergebnis	900	52%	787	47%
Risikoergebnis	411	24%	407	25%
Fee-Ergebnis	541	31%	601	36%
Kostenergebnis	-119	-7%	-134	-8%
- <i>Verwaltungskostenergebnis (brutto)²⁾</i>	141		199	
Übrige	15	1%	-2	-0%
Segmentergebnis	1 748	100%	1 660	100%
Nicht zugeordnete Konzernkosten	-85		-88	
Betriebsgewinn	1 663		1 572	

1) Bereinigt gemäss Folie 9 2) Brutto = vor Überschussbeteiligung der Versicherungsnehmer

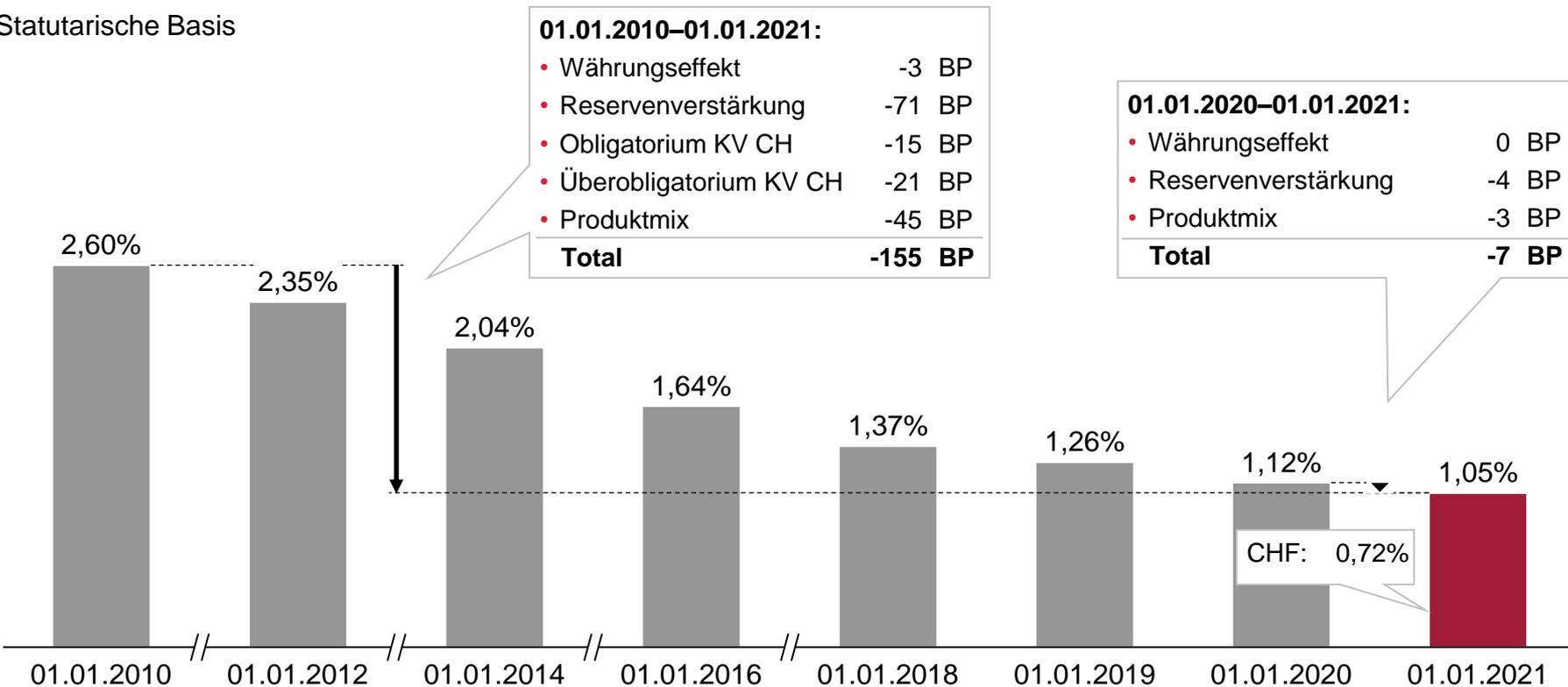
Renditeentwicklung im Tiefzinsumfeld

Direkte Anlagerendite und Nettoanlagerendite (Basis: IFRS, in %)



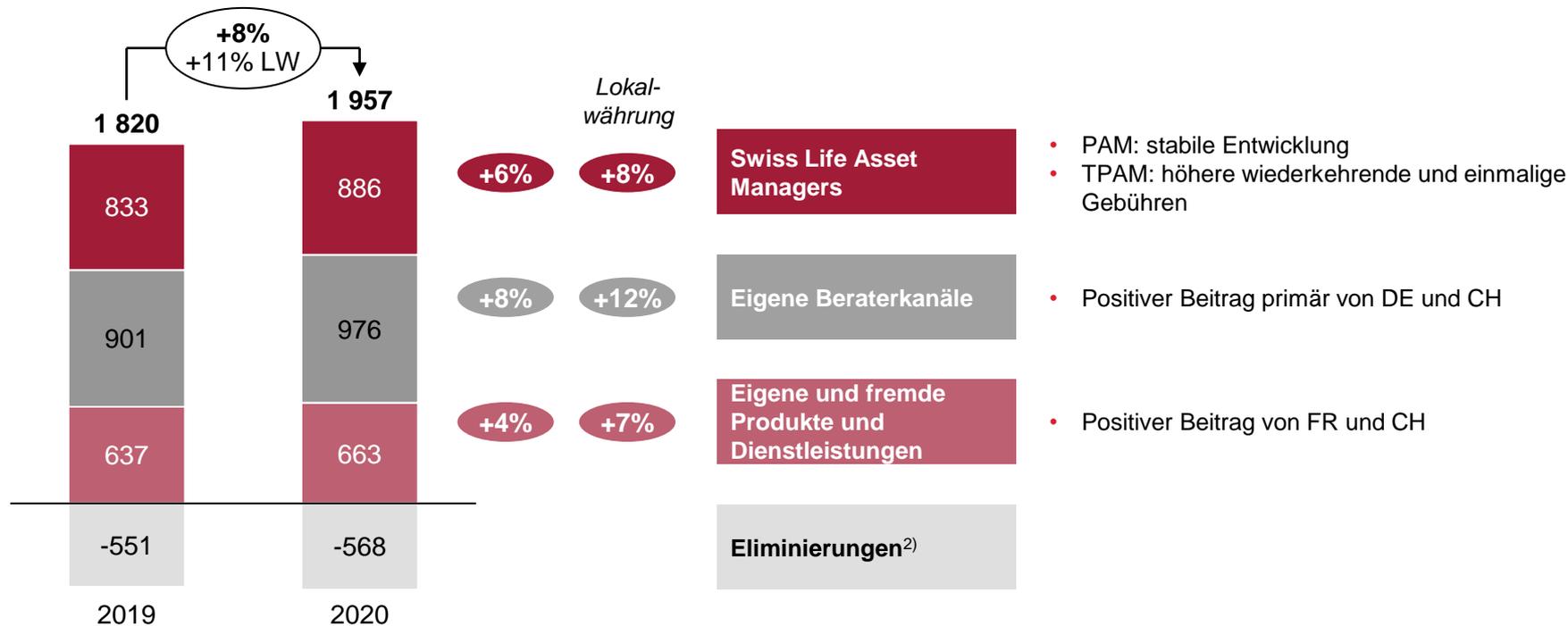
Sinkender durchschnittlicher technischer Zins

Statutarische Basis



Starke Fee-Erträge

Fee-Erträge¹⁾, Mio. CHF (Basis: IFRS)



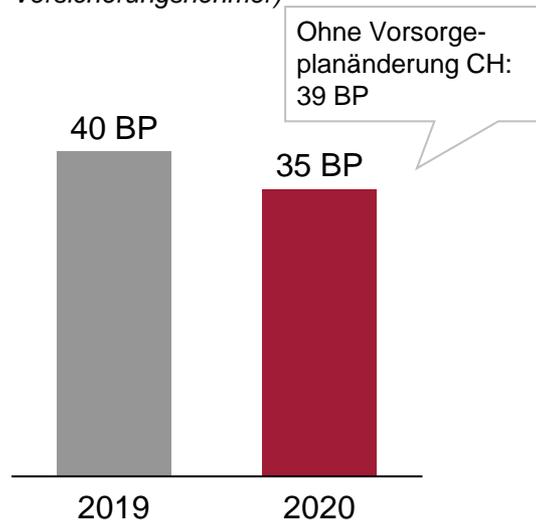
- PAM: stabile Entwicklung
- TPAM: höhere wiederkehrende und einmalige Gebühren
- Positiver Beitrag primär von DE und CH
- Positiver Beitrag von FR und CH

1) Verdiente Policengebühren (netto) und Erträge aus Gebühren, Kommissionen und Provisionen
 2) Eliminierungen sind PAM von Swiss Life Asset Managers und eigenen Beraterkanälen zuzurechnen

Effizienzquoten «Swiss Life 2021»

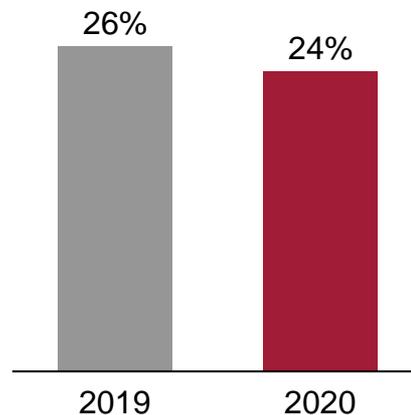
Effizienzquote im Lebensgeschäft¹⁾

Betriebsaufwand nur Lebensversicherung /
durchschn. versicherungstechnische
Rückstellungen Lebensgeschäft (ohne
aufgeschobene Überschussbeteiligung der
Versicherungsnehmer)



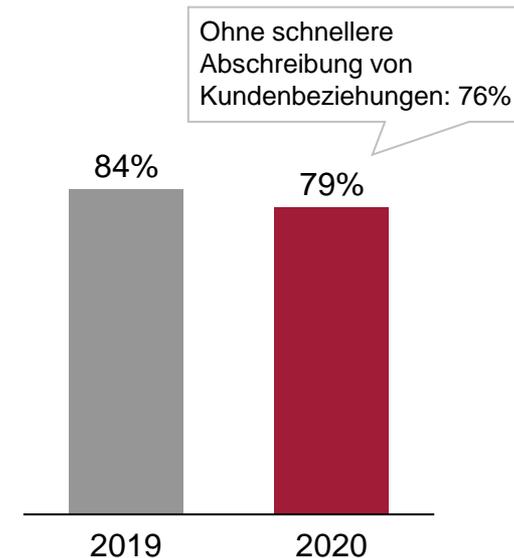
Quote der administrativen Vertriebskosten²⁾

Betriebsaufwand / Erträge aus
Gebühren, Kommissionen und
Provisionen (brutto)



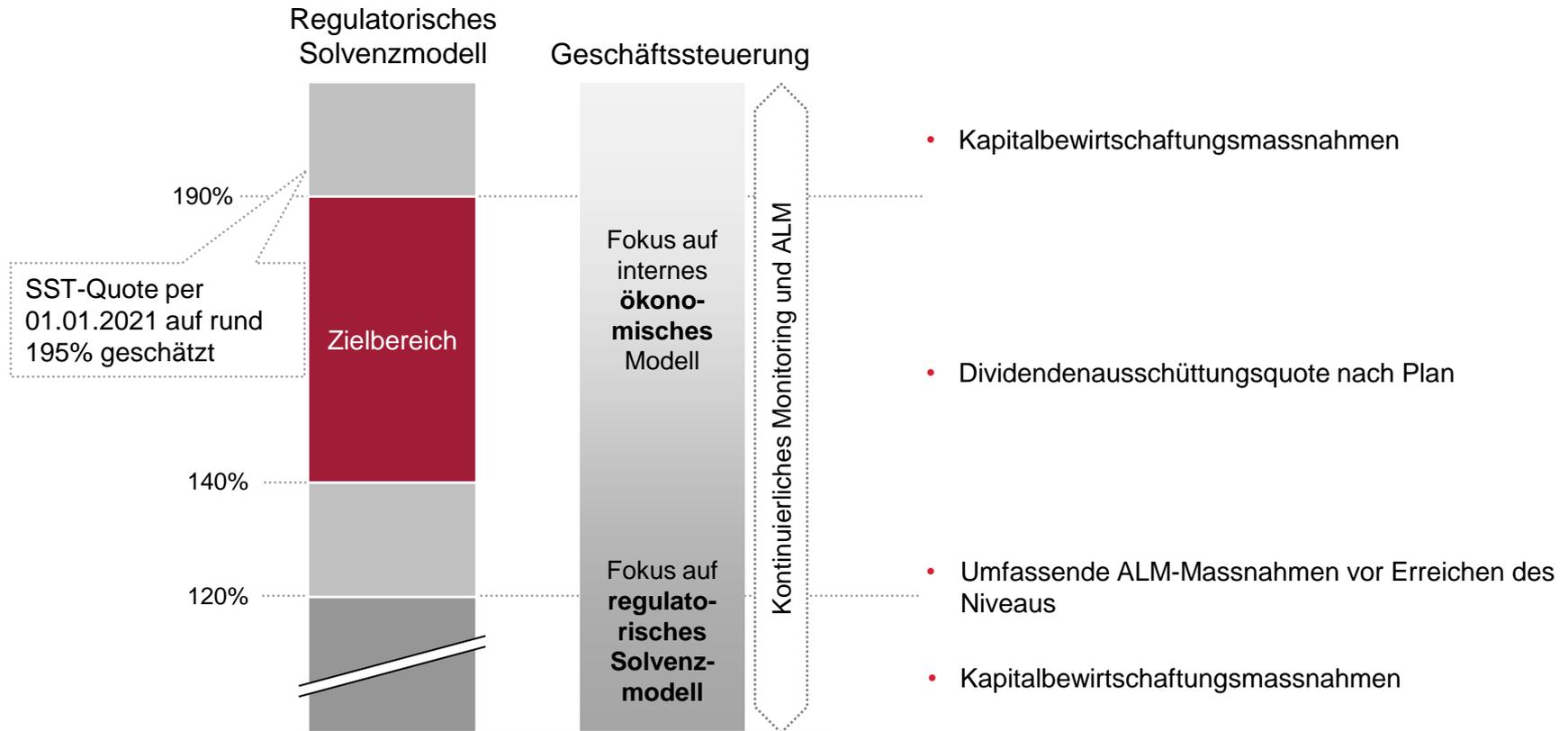
Kosten-Ertrags-Verhältnis TPAM³⁾

Betriebsaufwand / Erträge aus Gebühren,
Kommissionen und Provisionen abzüglich
Kommissionsaufwand



1) Ohne gesamtes Nichtleben- und Vertriebsgeschäft 2) Eigene Beraterkanäle und Agami 3) Ohne Livit

SST-Quote auf rund 195% geschätzt gemäss regulatorischem Solvenzmodell



«Swiss Life 2021» auf Kurs

Finanzziele «Swiss Life 2021»

Aktueller Stand

Gewinnqualität und -wachstum	• Fee-Ergebnis 2021: CHF 600-650 Mio.	Auf Kurs
	• Risikoergebnis 2021: CHF 400-450 Mio.	Auf Kurs
	• Kumulierter Neugeschäftswert (2019-2021): > CHF 1,2 Mrd.	Voraus
Operative Effizienz	• Effizienzquote im Lebengeschäft 2021: < 40 BP	Auf Kurs
	• Quote der administrativen Vertriebskosten 2021: < 25%	Auf Kurs
	• Kosten-Ertrags-Verhältnis TPAM 2021: ~75%	Auf Kurs
Kapital, Cash und Dividende	• Zielbereich SST (2019-2021): 140-190%	Voraus
	• Kumulierte Cash-Überweisung an Holding (2019-2021): CHF 2-2,25 Mrd.	Voraus
	• Dividendenausschüttungsquote : 50-60%	Auf Kurs
	• Aktienrückkauf Dez. 18 bis Dez. 19: CHF 1 Mrd.	Abgeschlossen
	• Eigenkapitalrendite ¹⁾ : 8-10%	Auf Kurs

1) Eigenkapital ohne nicht realisierte Gewinne/Verluste

Kontakt details und Finanzkalender

Kontakt

Media Relations Hotline

Telefon: +41 (43) 284 77 77

E-Mail: media.relations@swisslife.ch

Finanzkalender

Generalversammlung 2021

23. April 2021

Zwischenmitteilung Q1 2021

11. Mai 2021

Halbjahresergebnis 2021

17. August 2021

Zwischenmitteilung Q3 2021

9. November 2021

Investorentag

25. November 2021

Für weitere Informationen besuchen Sie unsere Webseite: www.swisslife.com

Abkürzungen

AM	Geschäftsbereich Asset Managers	MCEV	Market consistent embedded value
APE	Annual premium equivalent (Jahresprämienäquivalent)	Mio.	Millionen
AuM	Assets under Management (verwaltete Vermögen)	Mrd.	Milliarden
BP	Basispunkt	NBM	New business margin (Neugeschäftsmarge)
BU	Berufsunfähigkeit	PAM	Proprietary Insurance Asset Management (Vermögensverwaltungsgeschäft für die eigenen Versicherungsgesellschaften)
BVG	Bundesgesetz über die berufliche Alters-, Hinterlassenen- und Invalidenvorsorge	Ppkt	Prozentpunkt
CH	Geschäftsbereich Schweiz	PVNB	Present value of new business premiums (Barwert der Neugeschäftsprämien)
CHF	Schweizer Franken	SST	Schweizer Solvenztest
DE	Geschäftsbereich Deutschland	TPAM	Third-Party Asset Management (Vermögensverwaltungsgeschäft für Drittkunden)
EUR	Euro	UK	Vereinigtes Königreich
EV	Einzelversicherung	UL	Unit-linked (anteilgebundenes Geschäft)
FINMA	Eidgenössische Finanzmarktaufsicht	USD	US-Dollar
FR	Geschäftsbereich Frankreich	VN	Versicherungsnehmer
GBP	Pfund Sterling	VNB	Value of new business (Wert des Neugeschäfts)
IFRS	International Financial Reporting Standard		
IN	Geschäftsbereich International		
KV	Kollektivversicherung		
LW	Lokalwährung		

Disclaimer und Hinweis

Die vorliegende Präsentation wurde von Swiss Life erstellt. Ohne deren ausdrückliche Ermächtigung darf die Präsentation durch den Empfänger weder kopiert, noch angeboten, verkauft oder anderweitig an Dritte verbreitet werden. Obwohl mit aller angemessenen Sorgfalt vorgegangen wurde, um sicherzustellen, dass die in der vorliegenden Präsentation dargestellten Tatsachen zutreffend und die gemachten Aussagen gerechtfertigt und nachvollziehbar sind, dient das vorliegende Dokument einzig dazu, eine Einführung in und eine Übersicht über die Geschäftstätigkeit von Swiss Life zu geben. Eine Übernahme von Informationen und statistischen Daten aus externen Quellen bedeutet nicht, dass Swiss Life diese Informationen bzw. Daten als korrekt erachtet oder für ihre Richtigkeit Gewähr leistet. Weder Swiss Life noch ihre Verwaltungsräte, Geschäftsführer, Führungskräfte, Mitarbeitenden und externen Berater oder andere Personen haften für Schäden oder Verluste irgendwelcher Art, die sich direkt oder indirekt aus der Verwendung der vorliegenden Informationen ergeben. Die hier dargestellten Tatsachen und Informationen entsprechen soweit als möglich dem neusten Stand; vorbehalten bleiben jedoch mögliche künftige Änderungen. Weder Swiss Life noch ihre Verwaltungsräte, Geschäftsführer, Führungskräfte, Mitarbeitenden und externen Berater oder andere Personen geben eine ausdrückliche oder implizite Zusicherung oder Gewährleistung bezüglich der Richtigkeit oder Vollständigkeit der in der vorliegenden Präsentation enthaltenen Informationen. Die vorliegende Präsentation kann Prognosen oder andere in die Zukunft gerichtete Aussagen zu Swiss Life enthalten, die mit Risiken und Unsicherheiten verbunden sind. Die Leser werden hiermit darauf hingewiesen, dass es sich bei diesen zukunftsgerichteten Aussagen lediglich um Prognosen handelt, die wesentlich von den in Zukunft tatsächlich erzielten Ergebnissen bzw. den in Zukunft tatsächlich eintretenden Ereignissen abweichen können. Alle zukunftsgerichteten Aussagen beruhen auf Informationen, die Swiss Life zum Zeitpunkt der Veröffentlichung der vorliegenden Präsentation zugänglichen waren. Unter Vorbehalt zwingenden Rechts ist Swiss Life nicht verpflichtet, entsprechende Aussagen zu aktualisieren. Die vorliegende Präsentation stellt weder ein Angebot noch eine Aufforderung zum Kauf von Swiss Life-Aktien dar.

Hinweis: Die Beträge in dieser Präsentation basieren auf ungerundeten Zahlen, sodass es bei der Addition zu Rundungsdifferenzen kommen kann. Auch die Veränderungen von Jahr zu Jahr werden anhand von ungerundeten Zahlen berechnet.

*Wir unterstützen Menschen dabei,
ein selbstbestimmtes Leben zu führen.*