

Zürich, 8. Mai 2018

Swiss Life steigert im ersten Quartal 2018 die Fee-Erträge um 9% – Wachstum auch bei den Prämieinnahmen

- Die Swiss Life-Gruppe erwirtschaftete im ersten Quartal 2018 Fee-Erträge von CHF 395 Millionen. Das entspricht in lokaler Währung einem Wachstum von 9% gegenüber dem Vorjahr.
- Die Prämieinnahmen beliefen sich gruppenweit auf CHF 7,0 Milliarden – ein Anstieg von 4% in lokaler Währung. Die versicherungstechnischen Rückstellungen zugunsten der Versicherten erhöhten sich in lokaler Währung um 1%.
- Swiss Life Asset Managers verzeichnete im ersten Quartal 2018 im Geschäft mit Drittkunden Nettoneugeldzuflüsse von CHF 2,4 Milliarden. Die für Drittkunden verwalteten Vermögen lagen per 31. März 2018 bei CHF 63,6 Milliarden (Jahresende 2017: CHF 61,4 Milliarden).
- Swiss Life erzielte direkte Anlageerträge von CHF 1043 Millionen (Q1 2017: CHF 1037 Millionen). Die nicht annualisierte direkte Anlagerendite lag mit 0,7% auf Vorjahresniveau; die nicht annualisierte Nettoanlagerendite kam auf 1,0% zu stehen (Q1 2017: 0,5%).
- Swiss Life wies per 1. Januar 2018 eine SST-Quote von 170% aus.

«Wir sind sehr gut ins Jahr gestartet», sagt Patrick Frost, Group CEO von Swiss Life. «Swiss Life konnte das Wachstum im Fee-Geschäft fortsetzen. Besonders erfreulich ist dabei, dass alle Divisionen zu dieser Steigerung beigetragen haben. Die Ergebnisse des ersten Quartals 2018 stimmen uns zuversichtlich, dass wir alle unsere Ziele aus dem Unternehmensprogramm „Swiss Life 2018“ erreichen oder übertreffen werden.»

Geschäftsentwicklung im ersten Quartal 2018

Die Swiss Life-Gruppe erzielte in den ersten drei Monaten 2018 Fee-Erträge von CHF 395 Millionen (Q1 2017: CHF 340 Millionen). Das Wachstum in lokaler Währung von 9% ist auf höhere Beiträge von Swiss Life Asset Managers (+11%), aus den eigenen Beraterkanälen (+8%) sowie aus eigenen und fremden Produkten und Dienstleistungen (+4%) zurückzuführen. Die Prämieinnahmen konnten im ersten Quartal 2018 in lokaler Währung um 4% auf

CHF 7,0 Milliarden (Q1 2017: CHF 6,5 Milliarden) gesteigert werden. Die versicherungstechnischen Rückstellungen zugunsten der Versicherten erhöhten sich in lokaler Währung um 1%.

Im Heimmarkt **Schweiz** erzielte Swiss Life bei unverändertem Fokus auf Kapitaleffizienz Prämieinnahmen von CHF 4,6 Milliarden (Q1 2017: CHF 4,6 Milliarden), wobei sowohl das Unternehmenskunden- wie auch das Einzellebengeschäft auf Vorjahresniveau lagen. Die Erträge im Fee-Geschäft stiegen gegenüber dem Vorjahr um 5% auf CHF 65 Millionen (Q1 2017: CHF 62 Millionen) an. In **Frankreich** stiegen die Prämieinnahmen gegenüber der Vorjahresperiode in lokaler Währung um 17% auf CHF 1,4 Milliarden (Q1 2017: CHF 1,1 Milliarden). Treiber dieses starken Wachstums war das Lebengeschäft. Die Fee-Erträge legten in lokaler Währung um 6% auf CHF 79 Millionen zu (Q1 2017: CHF 69 Millionen). Hauptgrund für den Anstieg war das Wachstum der anteilgebundenen Lösungen im Lebengeschäft. Swiss Life in **Deutschland** erwirtschaftete in den ersten drei Monaten 2018 Prämieinnahmen von CHF 375 Millionen (Q1 2017: CHF 345 Millionen). Die Fee-Erträge konnten dank den eigenen Beraterkanälen in lokaler Währung um 16% auf CHF 116 Millionen gesteigert werden (Q1 2017: CHF 92 Millionen). Die Markteinheit **International** verzeichnete in lokaler Währung einen Prämienanstieg um 12% auf CHF 582 Millionen (Q1 2017: CHF 493 Millionen). Die Fee-Erträge lagen mit CHF 60 Millionen in lokaler Währung 3% über der Vorjahresperiode (Q1 2017: CHF 55 Millionen).

Swiss Life Asset Managers verzeichnete im Anlagegeschäft mit Drittkunden in den ersten drei Monaten 2018 Nettoneugeldzuflüsse von CHF 2,4 Milliarden. Damit erhöhten sich die für Drittkunden verwalteten Vermögen per 31. März 2018 auf CHF 63,6 Milliarden (Jahresende 2017: CHF 61,4 Milliarden). Swiss Life Asset Managers erwirtschaftete im ersten Quartal 2018 insgesamt Fee-Erträge von CHF 152 Millionen (Q1 2017: CHF 133 Millionen). Das entspricht in lokaler Währung einer Steigerung um 11%.

Anlageerträge und Solvenz

Swiss Life erzielte in den ersten drei Monaten 2018 direkte Anlageerträge in der Höhe von CHF 1043 Millionen (Q1 2017: CHF 1037 Millionen). Die nicht annualisierte direkte Anlagerendite lag per 31. März 2018 stabil bei 0,7% (Q1 2017: 0,7%). Die nicht annualisierte Nettoanlagerendite kam per Ende März 2018 insbesondere aufgrund höherer Gewinne bei Absicherungsgeschäften auf 1,0% zu stehen (Q1 2017: 0,5%). Die Swiss Life-Gruppe wies per 1. Januar 2018 eine SST-Quote von 170% aus (bei der FINMA eingereicht auf Basis des mit Auflagen genehmigten internen Modells).

Heute um 10 Uhr (MEZ) findet für Finanzanalysten und Investoren eine Telefonkonferenz mit Thomas Buess, Group CFO, in englischer Sprache statt. Bitte wählen Sie sich zehn Minuten vor Beginn der Konferenz ein. Zudem steht auf der Webseite <https://www.swisslife.com> ein Audio Webcast zur Verfügung.

Einwahlnummer Europa +41 (0) 58 310 50 00
 Einwahlnummer UK +44 (0) 207 107 06 13
 Einwahlnummer USA +1 (1) 631 570 56 13

Kennzahlen per 31.03.2018

Mio. CHF Basis IFRS, ungeprüft	Q1 2018	Q1 2017	Veränderung (CHF)	Veränderung (in lokaler Währung)
Schweiz				
- Verbuchte Bruttoprämien, Policengebühren und erhaltene Einlagen	4 591	4 572	0%	0%
- Fee-Erträge	65	62	+5%	+5%
Frankreich				
- Verbuchte Bruttoprämien, Policengebühren und erhaltene Einlagen	1 444	1 133	+27%	+17%
- Fee-Erträge	79	69	+15%	+6%
Deutschland				
- Verbuchte Bruttoprämien, Policengebühren und erhaltene Einlagen	375	345	+9%	0%
- Fee-Erträge	116	92	+27%	+16%
International				
- Verbuchte Bruttoprämien, Policengebühren und erhaltene Einlagen	582	493	+18%	+12%
- Fee-Erträge	60	55	+9%	+3%
Asset Managers				
- Fee-Erträge	152	133	+14%	+11%
- Nettoneugelder Drittkundengeschäft	2 448	2 663	-8%	-13%
- Verwaltete Vermögen Drittkundengeschäft	63 586	61 405 ³	+4%	+3%
Total				
- Verbuchte Bruttoprämien, Policengebühren und erhaltene Einlagen ¹	6 987	6 539	+7%	+4%
- Fee-Erträge ²	395	340	+16%	+9%

¹ Verbuchte Bruttoprämien, Policengebühren und erhaltene Einlagen: Total einschliesslich Segment Other und Intersegment-Eliminationen von CHF -4 Mio. im Q1 2017 und CHF -4 Mio. im Q1 2018.

² Fee-Erträge: Total einschliesslich Segment Other und Intersegment-Eliminationen von CHF -70 Mio. im Q1 2017 und CHF -77 Mio. im Q1 2018.

³ Per 31.12.2017

Auskunft

Media Relations

Telefon +41 43 284 77 77
media.relations@swisslife.ch

Investor Relations

Telefon +41 43 284 52 76
investor.relations@swisslife.ch

www.swisslife.com

Weitere Informationen

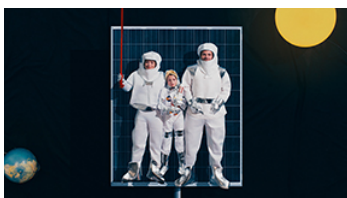
Alle unsere Medienmitteilungen finden Sie unter swisslife.com/medienmitteilungen

Swiss Life

Die Swiss Life-Gruppe ist ein führender europäischer Anbieter von umfassenden Vorsorge- und Finanzlösungen. In den Kernmärkten Schweiz, Frankreich und Deutschland bietet Swiss Life über eigene Agenten sowie Vertriebspartner wie Makler und Banken ihren Privat- und Firmenkunden eine umfassende und individuelle Beratung sowie eine breite Auswahl an eigenen und Partnerprodukten an.

Die Beraterinnen und Berater von Swiss Life Select, Tecis, Horbach, Proventus und Chase de Vere wählen anhand des Best-Select-Ansatzes die für ihre Kunden passenden Produkte am Markt aus. Swiss Life Asset Managers öffnet institutionellen und privaten Anlegern den Zugang zu Anlage- und Vermögensverwaltungslösungen. Swiss Life unterstützt multinationale Unternehmen mit Personalvorsorgelösungen und vermögende Privatkunden mit strukturierten Vorsorgeprodukten.

Die Swiss Life Holding AG mit Sitz in Zürich geht auf die 1857 gegründete Schweizerische Rentenanstalt zurück. Die Aktie der Swiss Life Holding AG ist an der SIX Swiss Exchange kotiert (SLHN). Zur Swiss Life-Gruppe gehören auch die Tochtergesellschaften Livit, Corpus Sireo und Mayfair Capital. Die Gruppe beschäftigt rund 8000 Mitarbeitende und rund 5000 lizenzierte Finanzberaterinnen und -berater.



Eine Reise durch die Swiss Life-Gruppe



Worauf es im Leben ankommt

Vorbehalt bei Zukunftsaussagen

Diese Publikation enthält spezifische in die Zukunft gerichtete Aussagen, wie etwa Aussagen, die die Begriffe «glauben», «voraussetzen», «erwarten» oder ähnliche Begriffe enthalten. Solche in die Zukunft gerichtete Aussagen können naturgemäss mit bekannten und unbekanntem Risiken, Unsicherheiten und weiteren wichtigen Faktoren verbunden sein. Diese können dazu führen, dass die Ergebnisse, Entwicklungen und Erwartungen von Swiss Life deutlich von denjenigen abweichen, die explizit oder implizit in den vorliegenden, zukunftsgerichteten Aussagen beschrieben werden. Angesichts dieser Ungewissheiten wird der Leser darauf hingewiesen, dass es sich bei diesen Aussagen lediglich um Prognosen handelt, die nicht überbewertet werden sollten. Weder Swiss Life noch ihre Verwaltungsräte, Geschäftsführer, Führungskräfte, Mitarbeitenden oder externen Berater oder andere Personen, die mit Swiss Life verbunden sind oder in einem anderweitigen Verhältnis zu ihr stehen, geben ausdrückliche oder implizite Zusicherungen oder Gewährleistungen bezüglich der Richtigkeit oder Vollständigkeit der in dieser Publikation enthaltenen Angaben. Swiss Life und die genannten Personen haften in keinem Fall für Verluste, die sich direkt oder indirekt aus der Weiterverwendung der vorliegenden Angaben ergeben. Ausserdem ist Swiss Life nicht verpflichtet, diese in die Zukunft gerichteten Aussagen zu aktualisieren oder zu verändern oder sie an neue Informationen, zukünftige Ereignisse, Entwicklungen oder Ähnliches anzupassen.